

JOB DESCRIPTION アソシエイトセールスエンジニア

ポジション概要	
所属部署名	Global Sales & Marketing
最初の勤務地	神奈川県大和市 大和技術センター（本社） ※一年目は本社勤務。二年目以降は本社もしくは全国の国内営業拠点に配属となります。
チーム体制	部門全体 90 名 / うち配属予定チーム 4 名
勤務体系	コアなしフレックス勤務
仕事の内容	<p>モレックスの営業職は、営業知識（Sales）に加え、技術的知識（Engineer）を持ち合わせていることが最大の特徴です。お客様の総合窓口として、営業知識に加えて、お客様が置かれている市場、製品についても理解し、提案を行います。求められるセールスエンジニアの要素は以下の通りです。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・お客様の会社・製品を理解し、ニーズを引き出す。 ・お客様が属する市場の動向や、お客様の技術的課題を理解する。 ・モレックスの豊富な製品ラインナップの中から、お客様に最適な製品を提案する。ご要望に合致する製品が無い場合は、お客様の技術的な課題の解決方法を技術部門と一緒に考え、新しい製品を具現化するための提案をする。 <p><担当するお客様> 日本国内の大手のお客様 及び契約代理店 モレックスがターゲットとする市場のいずれかに属する大手の国内のお客様を担当します。</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 産業機器（工作機械、建設機械、産業用ロボット）メーカーおよびその部品メーカー ● 自動車（自動車、二輪及び車載機器）部品メーカー ● 民生機器（家電・ゲーム・データ通信、AV）メーカーおよびその部品メーカー <p><取り扱う製品></p> <ul style="list-style-type: none"> ● 電子機器接続用コネクタ ● コネクタと他の部品を組み合わせた付加価値の高い電子製品
求める経験・スキル	<ul style="list-style-type: none"> ● 専攻：不問（理系/文系とも可：技術的な知識がなくても、1年間の営業職独自のトレーニングでしっかり習得できます）
言語スキル	<p>日本語：上級 英語：初級</p> <p>英語は社内のやり取りに使用します。高校卒業レベルの英語基礎をマスターしていることが望ましいです。現在英語レベルが上記に達していなくても、英語での会話やメールが嫌でなく、入社後に意欲的に学習に取り組む方は歓迎です。</p>
部門/チームについて	
<p>日本国内の大手電機メーカーが私たちの主なお客様です。提案型の営業活動を通して、自社の主力製品を紹介し、お客様のニーズや課題解決に適した複合的な製品・技術の提案を行います。モレックスの営業職の特徴は、セールスエンジニアとして、営業知識(Sales) + 製品・技術的知識(Engineer)を持つところにあります。営業活動を通じて、お客様の製品やニーズ、市場の動向を理解し、モレックスの高い技術力と豊富な製品ラインナップを武器に、より優れた製品を、より早くお客様に提供し、お客様/市場に貢献することを目標にしています。お客様とモレックスをつなぐコーディネーターとして、お客様とモレックスの双方を成功に導く重要な役割を担います。</p>	